



HILL Kompetencijų Analizė

Rezultatai

15.11.2024

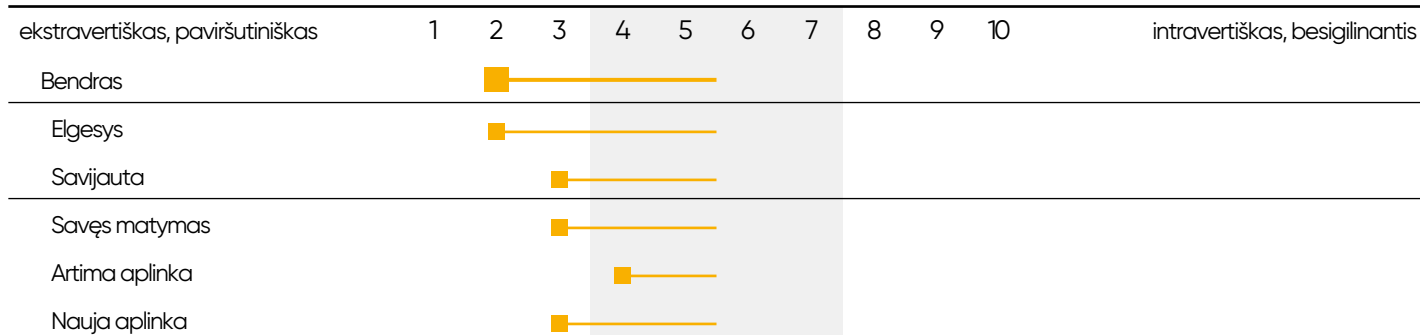
Pavyzdys



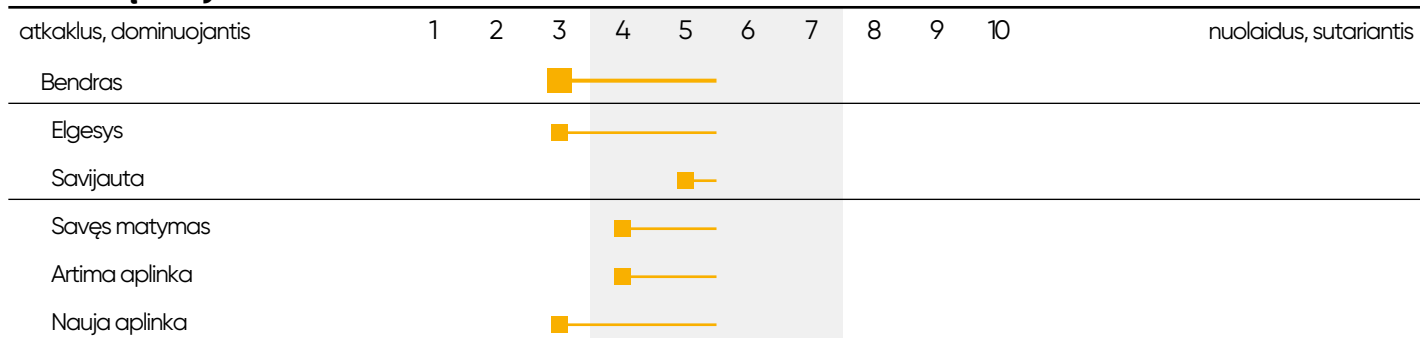
ASMENYBĖ

ENERGIJA

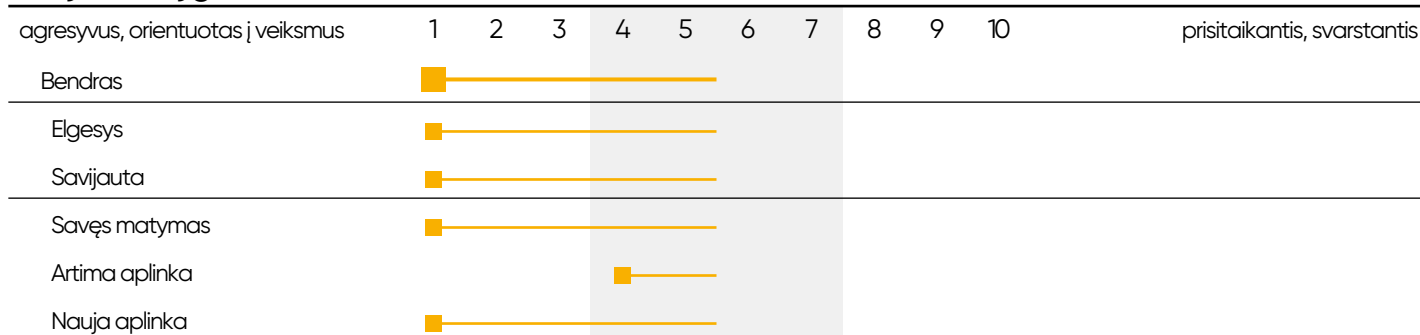
Bendravimas Su Kitais



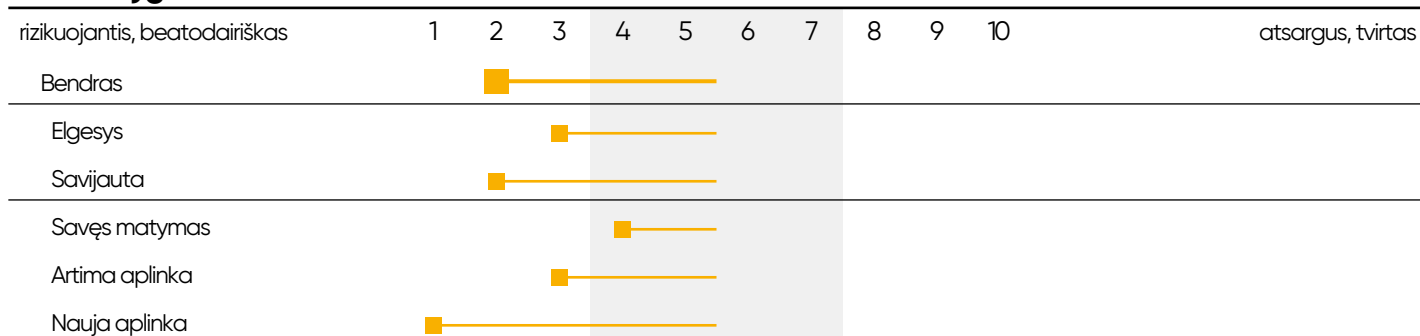
Konfliktų valdymas



Aktyvumo Lygis



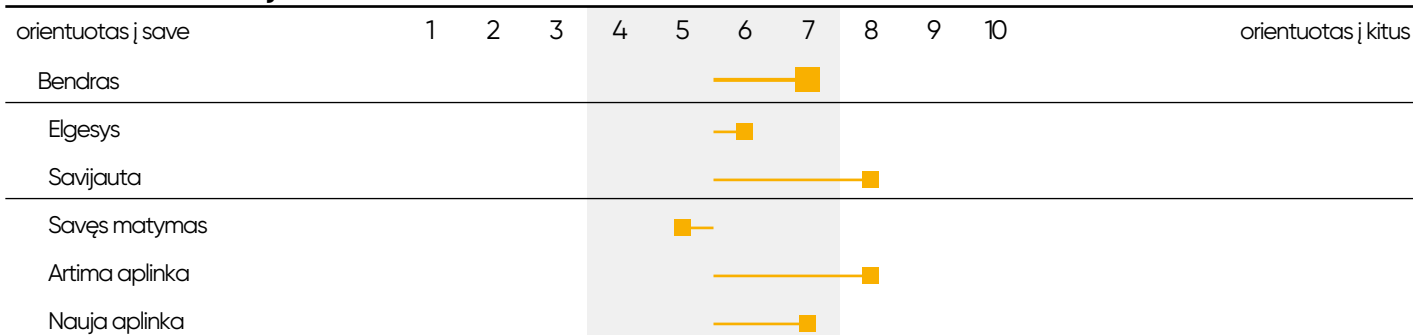
Rizikos Lygis



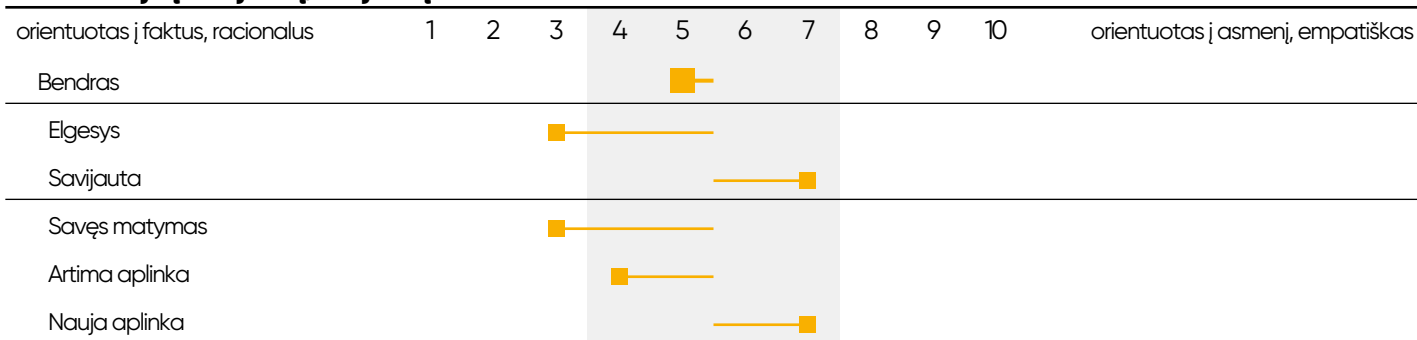
ASMENYBĒ

SOCIALINĒ KOMPETENCIJA

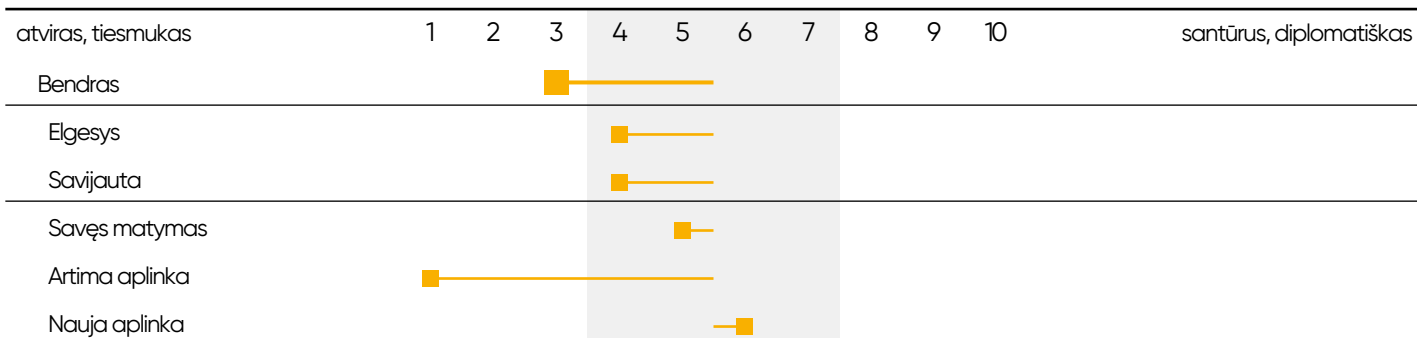
Socialinē Orientācija



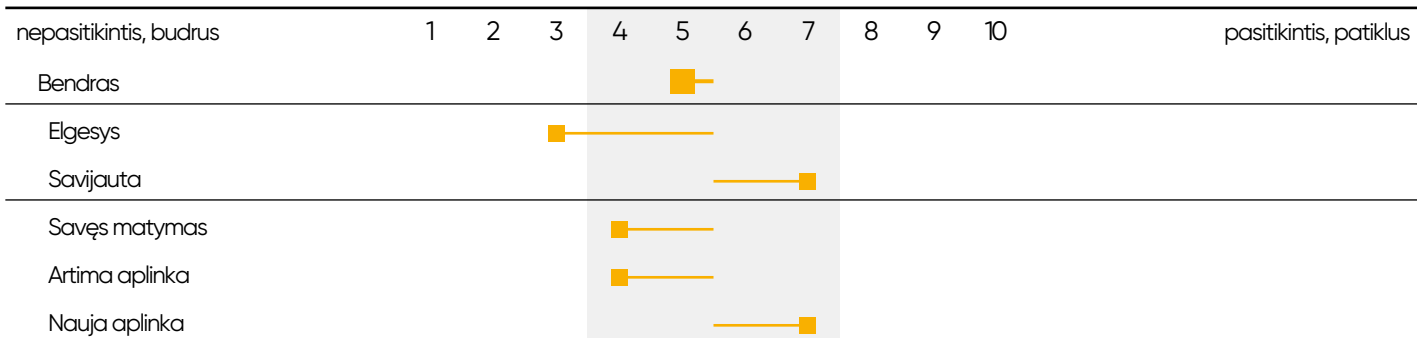
Orientācija j Subjektā/Objektā



Komunikavimo Stilius



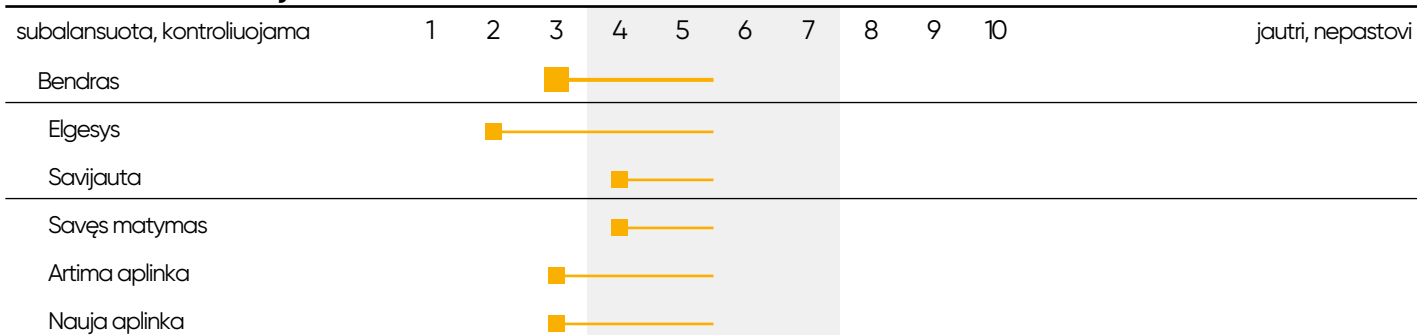
Lūkesčiai Kitiems



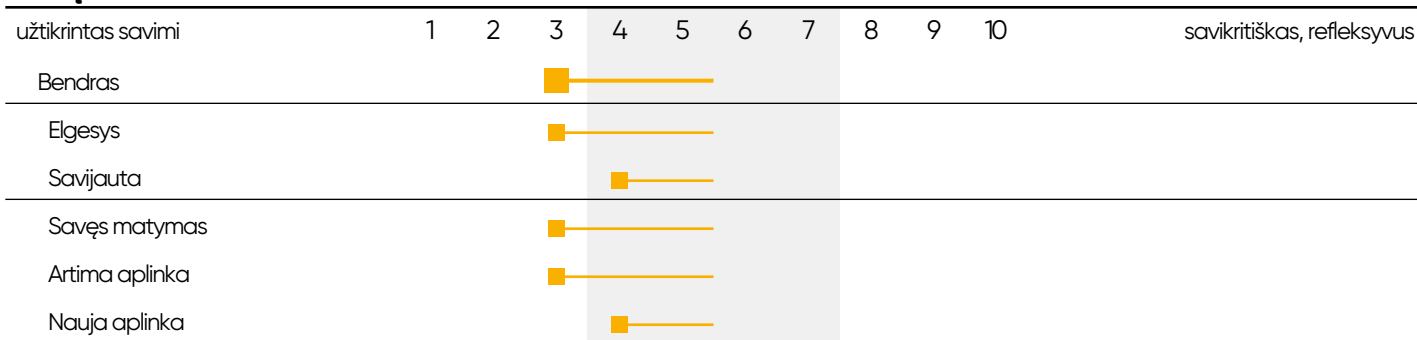
ASMENYBĖ

PSICHOLOGINIS ATSPARUMAS

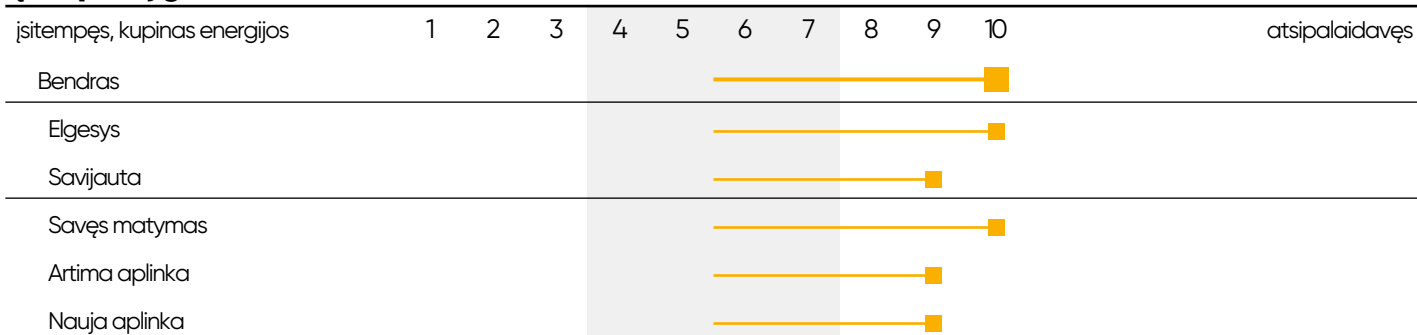
Nuotaikos Tendencija



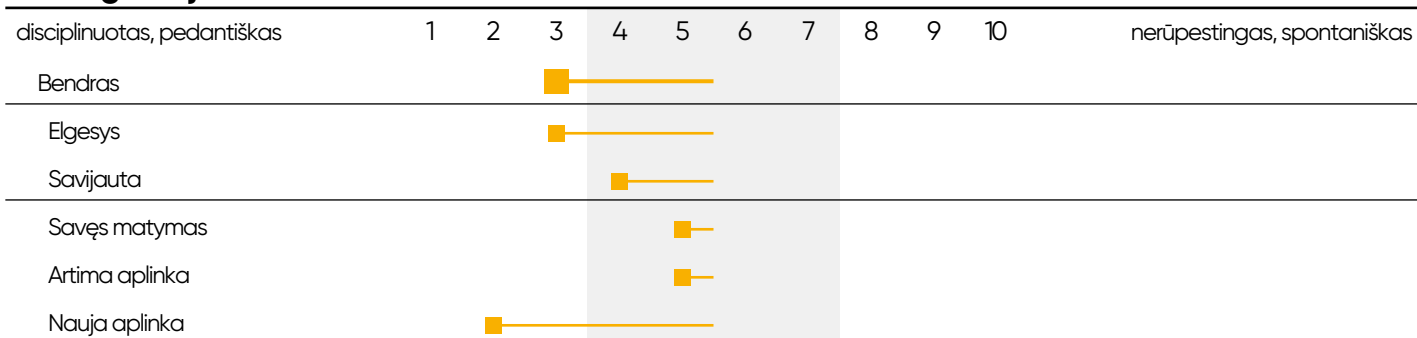
Savęs Vertinimas



Įtampos Lygis

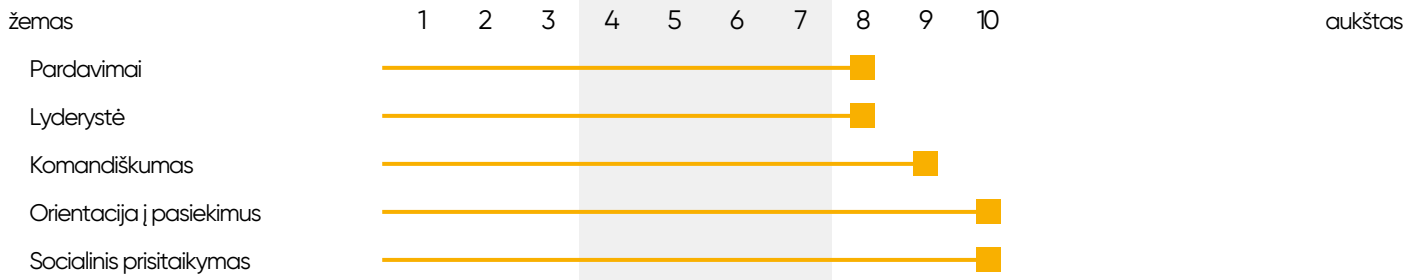


Savireguliacija



ASMENYBĖ

Potencialai



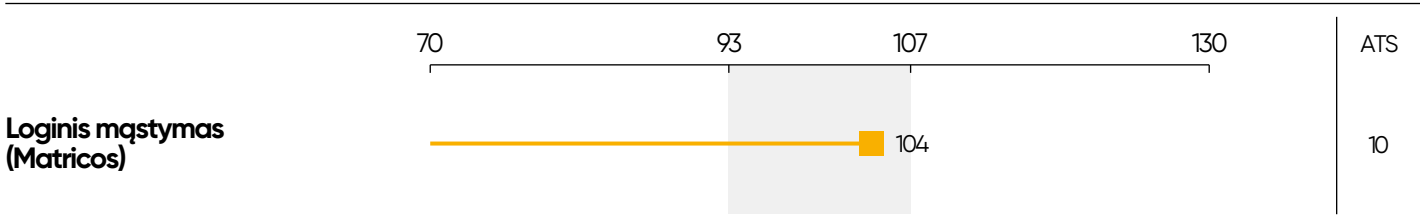
Atsakymų pasiskirstymas

++	+	-	--	?
96	48	45	99	0

Pildymo laikas: 1:06

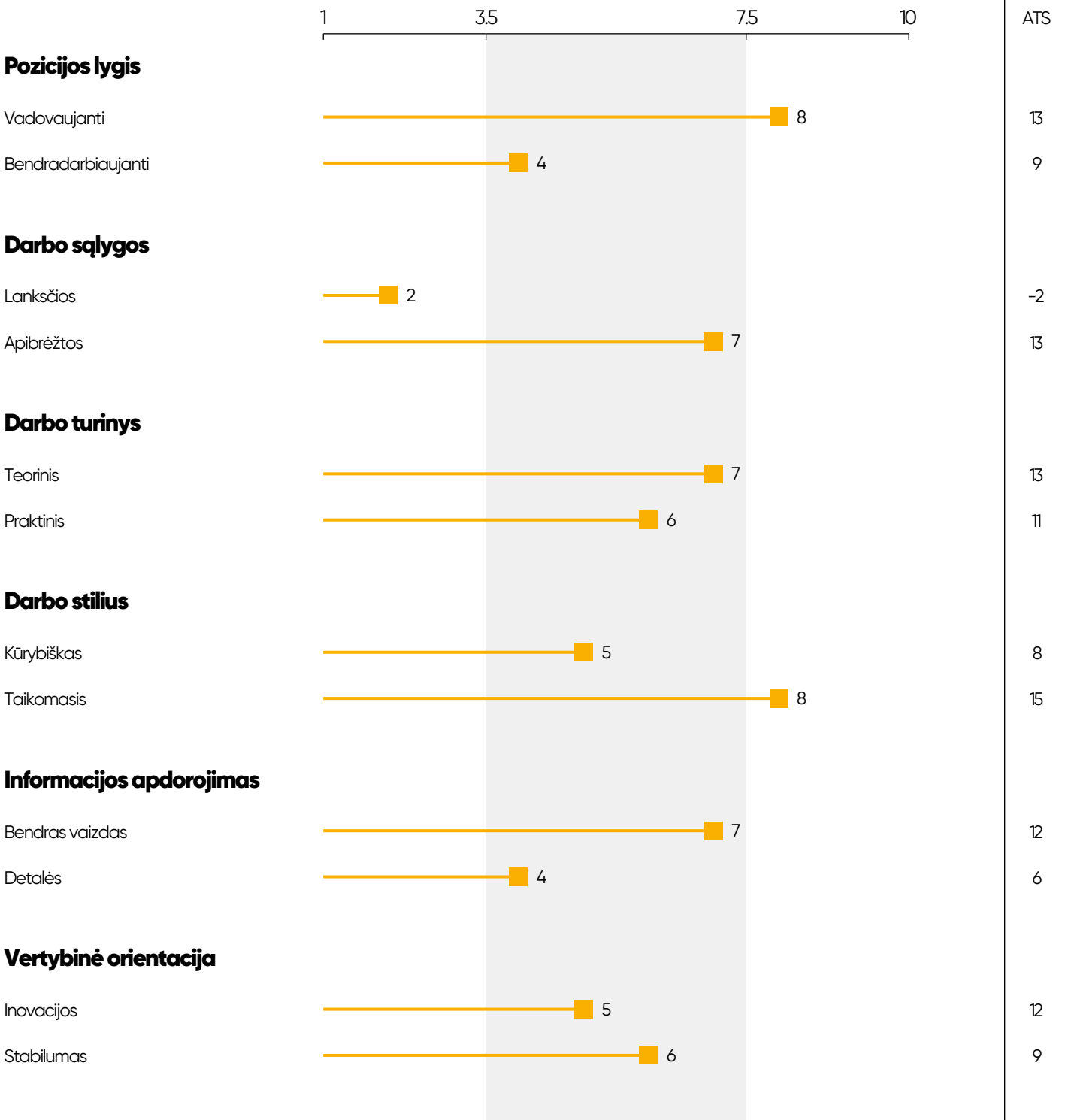


BENDRIEJI GEBĖJIMAI



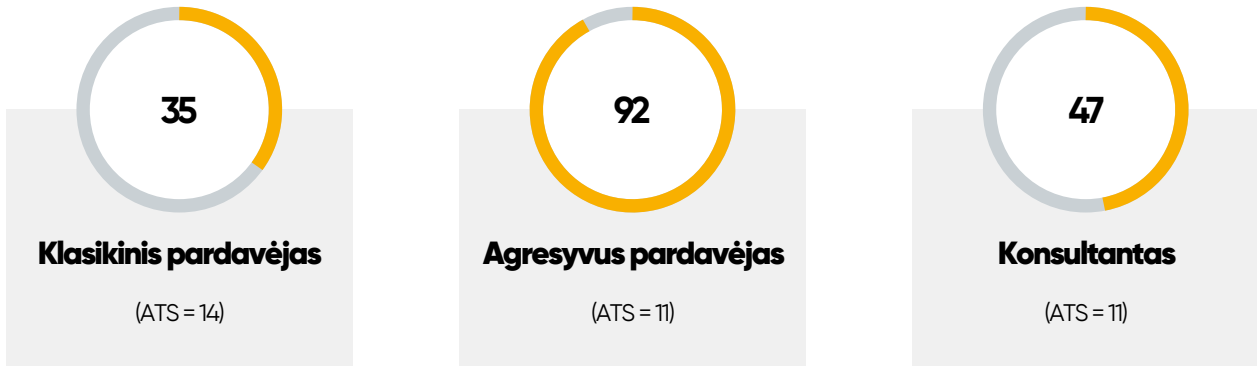
PROFESINIŲ INTERESŲ PROFILIS

DARBO VIETA



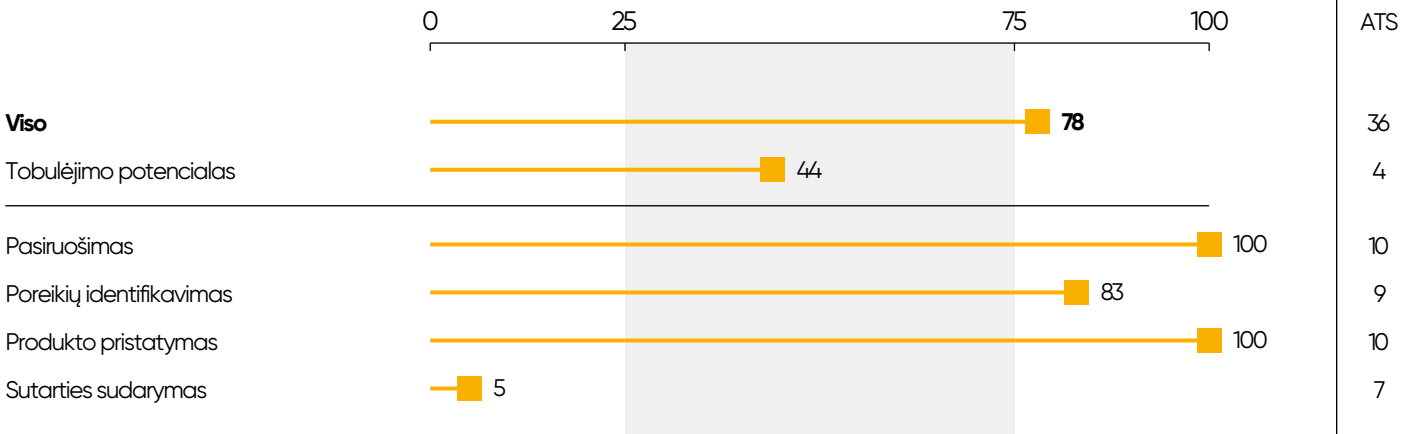
PARDAVIMŲ STILIUS

PRIIMTINAS PARDAVIMŲ STILIUS



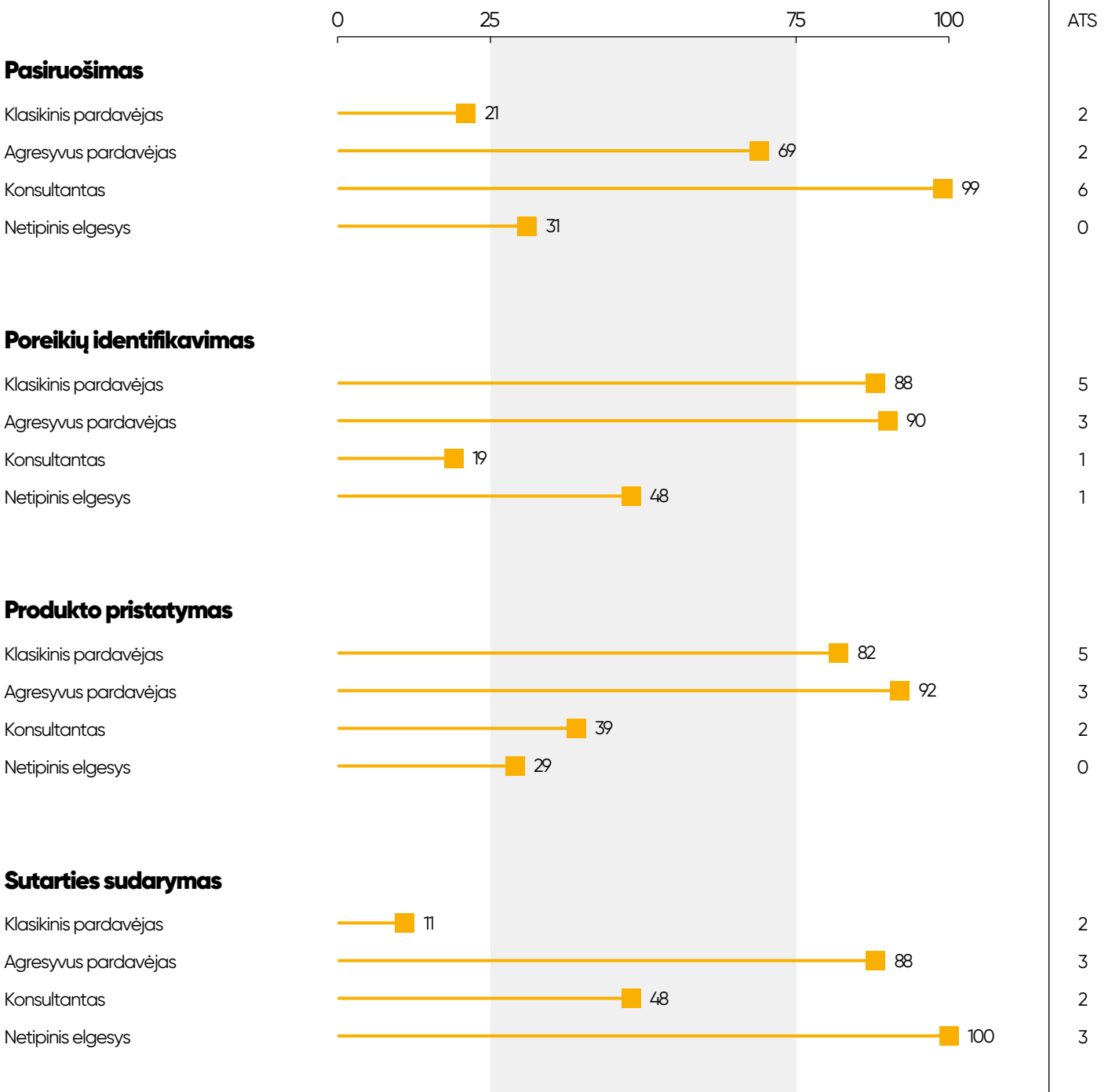
TURIMOS PARDAVIMŲ ŽINIOS

(Klasikinis pardavėjas, Agresyvus pardavėjas, Konsultantas)



PARDAVIMŲ STILIUS

PARDAVIMO PROCESO ETAPAI

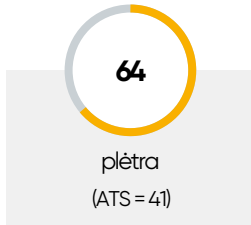


Socialinis pageidaujumas: 2

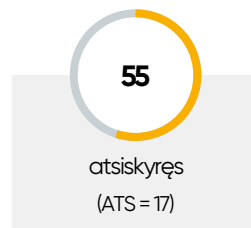
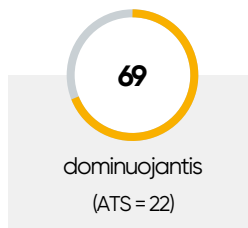
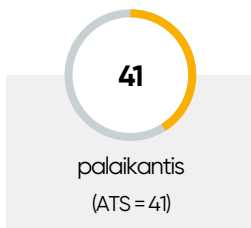


VADYBA

VADYBOS STRATEGIJA



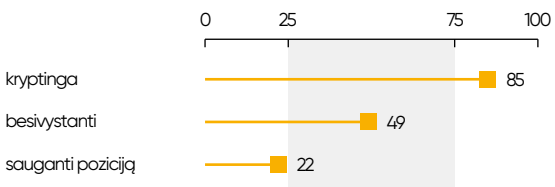
VADOVAVIMO STILIUS



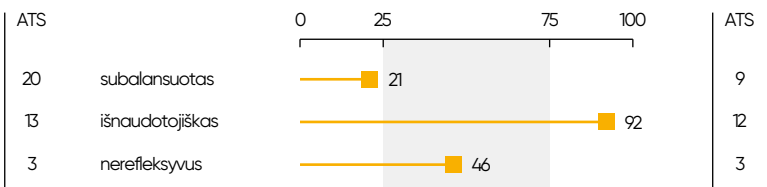
DETALI ANALIZĖ

Savęs valdymas

Karjeros strategija

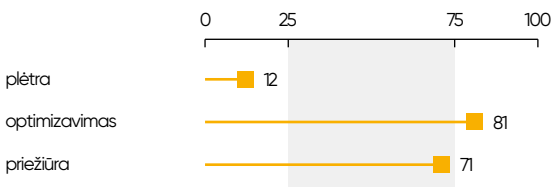


Požiūris

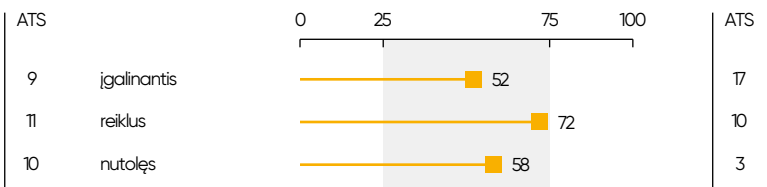


Komandos valdymas

Strategija

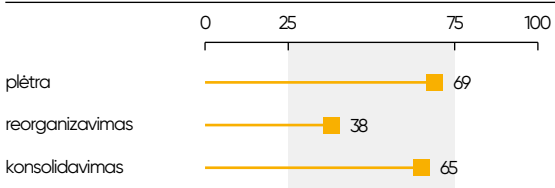


Lyderystės stilius

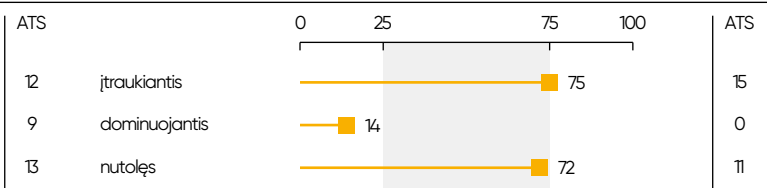


Organizacijos valdymas

Strategija

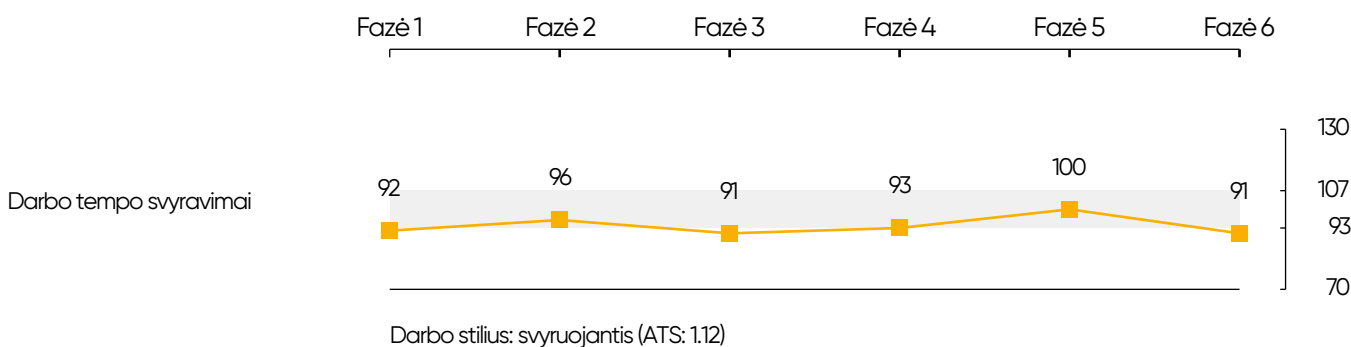
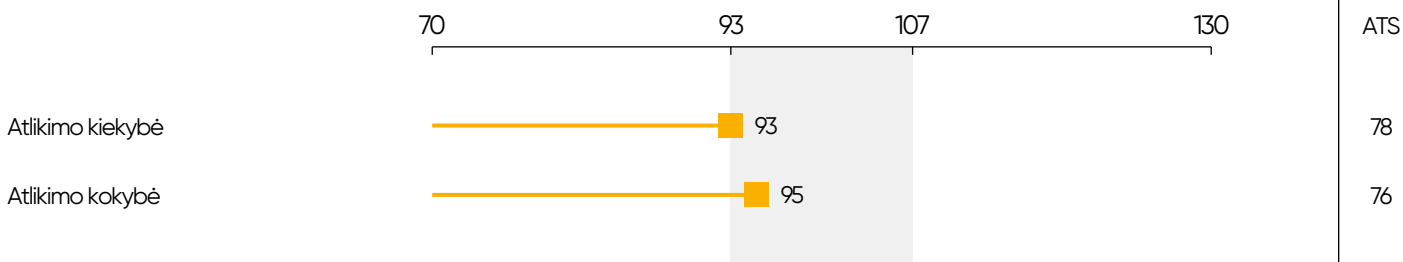


Stilius



EFEKTYVUMO IR KONCENTRACIJOS TESTAS

6 intervalai po 30 sekundžių (iš viso 3min.)



Klaida rezultatų analizėje

	Fazė 1	Fazė 2	Fazė 3	Fazė 4	Fazė 5	Fazė 6	bendras
atliktų užduočių skaičius	11	14	12	13	16	12	78
klaidų skaičius	0	0	0	0	1	1	2
klaidų skaičius "pora" (praleidimas)	0	0	0	0	0	0	0
klaidų skaičius "ne pora" (supainiojimas)	0	0	0	0	1	1	2
klaidų procentas	0	0	0	0	6	8	3

