

## Jau 6-tą kartą: Juodasis diržas VADYBOJE: 7 svarbiausios efektyvių vadovų kompetencijos

2019 m. kovo 19 – 20 d. 10.00 – 18.00 val., reabilitacijos centras UPA, Druskininkai



**Seminaras skirtas** vadovams, turintiems tiesioginių pavaldinių ir norintiems siekti aukštesnių komandos rezultatų per efektyvesnę vadybą. Temos apima **svarbiausias vadybos žmonėms kompetencijas**, tokias kaip delegavimas, grįžtamojo ryšio teikimas, darbuotojų pasirinkimas ir ugdymas, motyvavimas, komandos darbo organizavimas (tiek asmeninių, tiek komandos prioritetų nustatymas; užduočių paskirstymas tinkamiems žmonėms; tinkamų veiksmų ir rezultatų rodiklių nustatymas) bei efektyvi komunikacija.

### Kurio lygmens vadovams skirti mokymai?

Šioje programoje dalyvavo tiek pradedantys vadovai, tiek aukščiausio lygio, vadovaujantys šimtus darbuotojų turinčioms kompanijoms, ir visi atrado praktinių įžvalgų, leidžiančių siekti geresnių rezultatų per efektyvesnę vadybą. Programa paremta kompetencijomis, būtinomis siekiant efektyviai vadovauti žmonėms, nepriklausomai nuo konkretaus vadovavimo lygmens. Kuo vadovo pozicija aukštesnė, kuo aukštesnių tikslų siekia ir kuo stipresnę komandą vadovas veda, tuo šios kompetencijos tampa svarbesnės, tad programą verta rinktis ne pagal pozicijos lygį, o pagal siekiamas sustiprinti kompetencijas.

### Pagrindinės temos:

- > **5 kertiniai elementai, nulemiantys elgesį ir rezultatus.** Į ką vadovui svarbiausia atsižvelgti pasirenkant ir ugdant žmones?
- > Vadovo vaidmuo komandoje ir organizacijoje – svarbiausi **prioritetai, užduotys, nuostatos ir įgūdžiai.**
- > **3 vadovavimo stiliai.** Kokia tiesioginė jų įtaka komandos ar organizacijos rezultatams ir kaip, priklausomai nuo situacijos, pasirinkti tinkamiausią?
- > Kaip **rasti, pritraukti ir išsirinkti** tinkamiausius žmones sau ir savo komandai? Dažniausios klaidos paieškos ir atrankos procese bei kaip jų išvengti. **5 elementai**, nulemiantys darbuotojų pasirinkimo sėkmę.
- > Dažniausios **grįžtamojo ryšio** teikimo klaidos ir kaip jų išvengti, asmeninės savybės ir nuostatos, įgalinančios **kokybiškai teikti ir priimti grįžtamąjį ryšį**. Kokybiško grįžtamojo ryšio **pokalbio algoritmas ir praktika.**
- > Pagrindinės **kokybiško delegavimo** prielaidos. **Delegavimo pokalbio struktūra ir praktika.**
- > **Komandos ugdymas** – kaip objektyviai identifikuoti ugdymo poreikį, įvertinti ugdymo potencialą ir kaštus, kokius ugdymo metodus kokiose situacijose verta taikyti bei kaip objektyviai išmatuoti ugdymo efektyvumą?
- > Kaip užtikrinti aukštą darbuotojų **įsitraukimą ir motyvaciją** – organizacinės kultūros, atlygio sistemos, tiesioginio vadovo ir kitų faktorių įtaka darbuotojų motyvacijai. **Praktinės 4 motyvacijos teorijų įžvalgos vadybos kontekste.**

## Seminaro detalės:

- > Vieta: reabilitacijos centras UPA, Druskininkai
- > Laikas: 2019 m. kovo 19 d. (antradienis) 10.00 – 18.00 val.  
2019 m. kovo 20 d. (trečiadienis) 9.00 – 17.00 val.

**Investicija:** 390 Eur + PVM (5% nuolaida taikoma iš vienos įmonės registruojant 2 – 4 dalyvius; 10% nuolaida taikoma iš vienos įmonės registruojant 5 ir daugiau dalyvių).

**Užsiregistravusiems iki 2019 m. vasario 28 d.** vieną SPA procedūrą padovanosime.

**Įskaičiuota:** dviejų dienų seminaras; apgyvendinimas jaukiame kambaryje (1 nakvynė); neribotas apsilankymas baseino ir pirčių komplekse vieną kartą; pietūs abi dienas, antradienio vakarienė ir trečiadienio pusryčiai; kavos pertraukos; seminaro darbo knyga ir mokymuisi reikalingos priemonės.

## Seminarą veda Tomas Jocius



Dabar Tomas vadovauja UAB „HILL International Baltic“, kuri Baltijos šalyse atstovauja vieną iš pirmųjų personalo konsultacinių kompanijų Europoje „HILL International“, dar 1976 m. įkurtą Vienoje ir šiuo metu sėkmingai veikiančią visame pasaulyje. HILL International jau daugybę metų padeda vadovams siekti aukščiausio meistriškumo, o HILL kompetencijų vertinimo ir ugdymo metodai savo veiksmingumą per 40 sėkmingos veiklos metų įrodė neginčijamai. Tomas baigė ICF (International Coach Federation) patvirtintą „Baltijos koučingo centro“ programą „Leader as Coach“ ir yra sertifikuotas NLP™ treneris (The Society of NLP™ Licensed Master, Practitioner and Trainer of Neuro-Linguistic Programming ®), taip pat sertifikuotas HILL Management vadybos konsultantas ir turi daugiau, nei 3000 valandų ugdymo sesijų ir mokymų vedimo patirties.

## Keletas dalyvių atsiliepimų:

*„Labai stipru buvo visos praktinės užduotys, nes tik praktikos dėka žinios iš tiesų panaudojamos.“* – Kasparas Tolkušinas, UAB „Dorena“

*„Dėkoju jums už puikius mokymus. Tikrai rasiu pritaikymą tiek darbiniam, tiek asmeniniame kontekste. Turinys puikus, adaptuotas prie grupės poreikių ir gan plataus spektro savo pritaikymu.“* – Laurynas Keršys, UAB „Baltic Travel Service“

*„Diskusijos, praktinės užduotys grupelėse, dalinimasis patirtimi, sukauptomis žiniomis - susirinkusių mokyti, geranoriškų dalyvių dėka visa tai buvo.“* – Erika Dainienė, Kermi GmbH atstovas Lietuvoje

*„Norėčiau padėkoti už žinias, naują patirtį ir pozityvą seminaro metu bei puikiai surinktą įvairių asmenybių komandą.“* – Živilė Ališauskaitė, UAB „BPN LT“

*„Ačiū labai už puikiai organizuotus mokymus. Turinys buvo aiškus, o temos - aktualios.“* – Marius Stundžia, UAB „Pakmarkas“

**Jei jus domina galimybė suorganizuoti vidinius mokymus tik jūsų kompanijos vadovams,** susisiekite tiesiogiai su HILL kompetencijų vertinimo ir ugdymo projektų vadove Aušra Zabielaite.



## Projekto vadovė:

**Aušra Zabielaite**

**Mob. tel.: +370 615 87686**

**El. p.: [ausra@hill-management.eu](mailto:ausra@hill-management.eu)**

**[www.hill-management.eu](http://www.hill-management.eu)**

## Registracijos forma

Registruojusi į kovo 19 – 20 d. seminarą „Juodasis diržas vadyboje: 7 svarbiausios efektyvių vadovų kompetencijos“ ir garantuoju 15% seminaro kainos apmokėjimą per 5 darbo dienas nuo registracijos formos atsiuntimo, o likusios dalies apmokėjimą iki 2019 m. kovo 15 d.

Jūsų vardas ir pavardė:	Telefono Nr.:
Įmonės pavadinimas:	El. paštas:
Įmonės kodas:	Parašas:
Pastabos / daugiau dalyvių už aukščiau nurodytą kainą:	

Užpildytą ir pasirašytą formą (skenuotą) atsiųskite el. paštu [ausra@hill-management.eu](mailto:ausra@hill-management.eu).

Registracija tvirtinama po avansinio mokėjimo pagal PVM sąskaitą faktūrą išankstiniam apmokėjimui, kuris sudaro 15% seminaro kainos ir yra apmokamas per 5 darbo dienas nuo registracijos formos atsiuntimo.

Susipažinau ir sutinku su šiomis taisyklėmis:

1. Aukščiau minimą seminarą organizuoja VšĮ „Lyderystės ir verslo akademija“. Programos lektorius Tomas Jocius.
2. Mokymų organizatorius pasilieka teisę iškilus nenumatytoms aplinkybėms keisti mokymų datą ar vietą (atitinkančią minimą seminaro pristatyme). Apie tai iškart informuojami dalyviai. Jei dėl datos ir/ar vietos pasikeitimo nebegalite dalyvauti seminare, už seminarą sumokėta suma grąžinama per 2 darbo dienas arba įgyjate teisę dalyvauti kitoje analogiška ar panašiam to paties organizatoriaus rengiamame seminare.
3. Atšaukus dalyvavimą likus mažiau nei savaitei iki mokymų pradžios, avansas nėra grąžinamas.
4. UAB „HILL International Baltic“ ir VšĮ „Lyderystės ir verslo akademija“ turi teisę naudoti aukščiau nurodytus asmens duomenis pagal savo privatumo politikos nuostatas.
5. UAB „HILL International Baltic“ ir VšĮ „Lyderystės ir verslo akademija“ turi teisę aukščiau nurodytu el. paštu siųsti naujienas, susijusias su mokymų programomis. Šią teisę galite bet kada atšaukti.

Vardas, pavardė, parašas:

